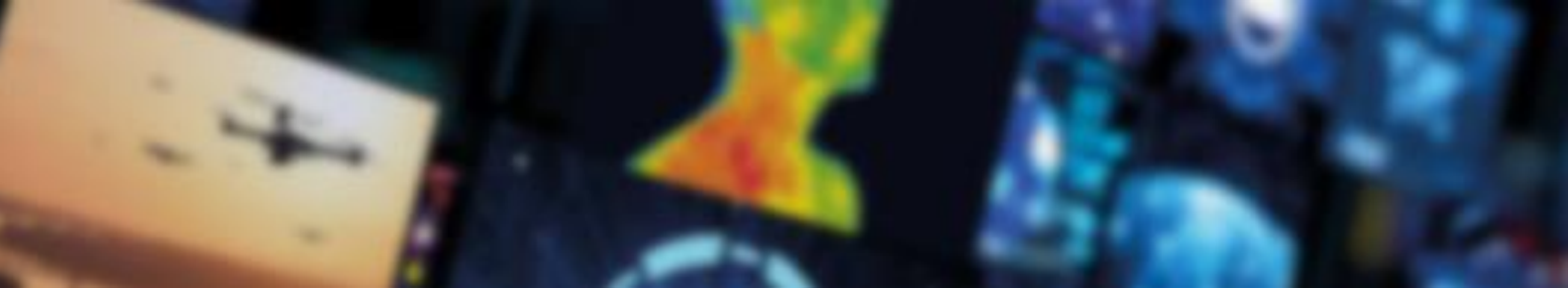


Activité en forte hausse : +37% vs 2020 et + 8% vs 2019 En dépit de la pénurie de composants électroniques

i2S - Innovative Imaging Solutions annonce un CA consolidé 2021 en hausse de 36,8% par rapport à 2020, signe d'une forte reprise de l'activité sur la période.

L'équipe i2S a su maîtriser les enjeux de cette année 2021, alors que la crise sanitaire était toujours présente, en conservant la confiance de ses clients dans un contexte inédit de pénurie de composants électroniques fortement marquée sur le 4^{ème} trimestre, et qui touche durement l'industrie de l'imagerie.

En K€	2021	2020	2019	Var/2020	Var/2019
Total Chiffre d'affaires 2021	18 237,9	13 332,3	16 919,4	36,8%	7,8%
<i>Produits</i>	7 030,7	5 664,6	7 208,3	24,1%	-2,5%
<i>Projets</i>	2 253,9	1 504,1	2 157,6	49,9%	4,5%
Total i2S Vision	9 284,6	7 168,7	9 365,9	29,5%	-0,9%
i2s_DigiBook	7 425,2	5 586,6	6 414,7	32,9%	15,8%
i2s_Medcare	1 517,2	577,0	1 138,8	162,9%	33,2%
i2s_Orphie	11,0				
Total Chiffre d'affaires 4ème trimestre	5 126,0	4 333,1	5 569,2	18,3%	-8,0%
<i>Produits</i>	1 803,2	1 672,2	1 960,7	7,8%	-8,0%
<i>Projets</i>	619,1	475,8	725,9	30,1%	-14,7%
Total i2S Vision	2 422,3	2 148,0	2 686,6	12,8%	-9,8%
i2s_DigiBook	2 293,2	2 023,1	2 273,5	13,4%	0,9%
i2s_Medcare	399,5	162,0	609,0	146,6%	-34,4%
i2s_Orphie	11,0				
Total Chiffre d'affaires 9 mois	13 111,9	8 999,2	11 350,2	45,7%	15,5%
<i>Produits</i>	5 227,5	3 992,4	5 247,5	30,9%	-0,4%
<i>Projets</i>	1 634,8	1 028,3	1 431,7	59,0%	14,2%
Total i2S Vision	6 862,3	5 020,7	6 679,2	36,7%	2,7%
i2s_DigiBook	5 132,0	3 563,5	4 141,2	44,0%	23,9%
i2s_Medcare	1 117,6	415,0	529,8	169,3%	111,0%
i2s_Orphie	11,0				
Chiffre d'affaires 1er semestre	8 330,0	6 406,1	7 796,3	30,0%	6,8%
<i>Produits</i>	3 304,5	2 893,1	3 473,9	14,2%	-4,9%
<i>Projets</i>	1 067,3	587,5	881,7	81,7%	21,0%
Total i2S Vision	4 371,8	3 480,6	4 355,6	25,6%	0,4%
i2s_DigiBook	3 008,4	2 613,8	2 946,1	15,1%	2,1%
i2s_Medcare	949,9	311,7	494,6	204,7%	92,1%



L'activité est restée très dynamique au 4^{ème} trimestre, en croissance de 18,3% par rapport à 2020 mais en recul par rapport à 2019 de 8%, conséquence des reports de livraison sur 2022 pour l'activité de distribution et d'une saisonnalité différente pour la numérisation du patrimoine, qui a connu en 2021 un rythme moyen plus élevé que d'habitude, en compensation d'une année 2020 au ralenti.

A noter que les activités de solutions d'imagerie – DigiBook, MedCare et Vision Projets – représentent plus de la moitié du chiffre d'affaires, la part relative de la distribution diminuant de 4 points en 2021. Cette évolution, assumée, est le résultat du plan stratégique, qui met désormais l'accent sur la spécialisation en vision intégrée dans des segments où la société commercialise des solutions propriétaires, innovantes et compétitives.

L'activité VISION

Cette activité sert ses clients à travers deux pôles :

- **Distribution de composants - Pôle Produits**

Le chiffre d'affaires a souffert de la pénurie de composants électroniques, qui a surtout impacté la disponibilité des caméras. Le premier fournisseur a subi de surcroît une cyber-attaque au dernier trimestre, ce qui a aggravé la situation. En 2021, l'activité a toutefois progressé en rythme annuel de près de 25% et le carnet de commandes de plus de 60%, signe d'une forte activité économique, mais également d'un certain niveau d'anticipation, avec des commandes dont les livraisons sont donc reportées en 2022.

- **Solutions d'imagerie - Pôle Projets**

Une forte progression de la plupart des clients industriels de solutions, qui accompagne notamment la reprise de l'investissement chez les fabricants de machines intégrant ces solutions d'imagerie. Là encore, mais avec un certain niveau d'anticipation pour pallier la pénurie, le carnet de commandes est en hausse de plus de 60% par rapport à 2020.

L'activité DIGIBOOK

Une année record pour l'activité de numérisation du patrimoine, avec une hausse des ventes de près de 33% par rapport à 2020 et de 16% par rapport à 2019. Alors que le rythme de l'activité est normalement marqué par des appels d'offres, qui s'organisent pendant l'année pour des livraisons au dernier trimestre, en 2021, les projets gelés en 2020 ont redémarré et se sont conclus par des commandes dès le début de l'année. On notera aussi des succès avec de nouveaux distributeurs, comme en Inde et dans la Péninsule Arabique, qui témoignent d'un dynamisme commercial pour développer l'activité à l'international et de la compétitivité confirmée de l'offre DigiBook.

L'activité MEDCARE

La forte croissance de l'activité – plus de 160% par rapport à 2020 et plus de 30% par rapport à 2019 – est la conjugaison de la bonne santé des clients historiques, qui ont bénéficié d'une forte reprise de leur activité, et des projets de développement dans la microscopie sur mesure, financés par des nouveaux clients, pour des solutions d'imagerie, et qui seront fabriqués par i2S.

L'activité ORPHIE

i2S a acquis en octobre dernier, la société d'imagerie sous-marine ORPHIE ; l'intégration de la nouvelle activité est en très bonne voie, répondant aux attentes de l'équipe d'i2S et des fondateurs qui ont rejoint i2S. Les synergies marketing, commerciales et techniques avec les activités de solutions d'i2S se mettent en place progressivement.

La qualité d'image de la caméra Orphie est inégalée, ainsi que son usage simplifié pour une vidéo en temps-réel. Des premières commandes ont été enregistrées et i2S reçoit régulièrement des demandes de la part de professionnels du monde sous-marin, pour tester la caméra.

En 2022, l'environnement de forte reprise économique dont i2S a bénéficié en 2021 reste encourageant mais s'avère très exigeant, surtout en matière de disponibilité des composants électroniques, qui perturbe encore ce début d'année, dans un contexte sanitaire toujours aussi singulier.

Dans la continuité de 2021, l'entreprise est totalement mobilisée et organisée pour satisfaire ses clients, tant pour la fabrication de produits existants que pour le développement des nouveaux, visant l'élargissement de son portefeuille d'activités à de nouvelles solutions de vision intégrée, dans des domaines d'applications choisis, à l'instar de l'imagerie sous-marine.

A propos d'i2S :

i2S - Innovative Imaging Solutions, fondée en 1979, est un spécialiste des solutions de vision intégrée, au service de ses clients à travers quatre divisions :

i2S - Vision, est un acteur européen depuis 1980, reconnu dans le domaine de la technologie des systèmes d'acquisition et de traitement d'images. i2S - Vision exerce son activité à travers deux pôles :

- *Un pôle de **distribution** à valeur ajoutée de produits de vision artificielle, baptisé **Produits**,*
- *Un pôle de **conception et de fabrication de solutions d'imagerie** dans des domaines variés, dans le visible et le proche infrarouge, baptisé **Projets**, regroupant des experts multidisciplinaires « du photon au cloud »*

i2S - DigiBook, lancée en 1995, est devenue l'un des leaders internationaux sur le marché des scanners de documents reliés et des solutions pour la valorisation de fonds documentaires ou patrimoniaux, avec la seule solution complète de numérisation, du document scanné à sa mise à disposition sur internet.

i2S - Medcare, lancée en janvier 2019, concentre au sein d'une équipe dédiée, l'expérience et les compétences acquises par i2S au fil des années, en matière de conception, de fabrication et de certification, de solutions de vision intégrée, destinées à des applications dans la Santé (biomédical, dentaire, vétérinaire) et le Bien-être (cosmétique).

i2S – Orphie, intégrée en 2021 en rachetant la société Orphie, spécialisée en imagerie sous-marine.

La Société i2S est cotée sur Euronext Growth depuis le 24 octobre 2007

(ISIN: FR 0005854700 / Mnémo: ALI2S) www.i2s.fr/fr/page/investisseurs

Prochain rendez-vous : Résultats Annuels 2021 : 10 mars 2022 (après bourse)

Contacts i2S-INNOVATIVE IMAGING SOLUTIONS

Xavier DATIN, Président x.datin@i2s.fr