

Chiffre d'Affaires 2017 conforme aux prévisions

EN K€	2017	2016	Variation
Total CA 9 premiers mois	9 347,8	10 393,9	-10,1%
<i>dont i2s-Vision</i>	<i>5 865,4</i>	<i>7 045,1</i>	<i>-16,7%</i>
<i>dont i2s_DigiBook</i>	<i>3 482,4</i>	<i>3 348,8</i>	<i>4,0%</i>
Total CA 4^{ème} trimestre	3 960,9	4 032,9	-1,8%
<i>dont i2s-Vision</i>	<i>2 084,0</i>	<i>2 524,4</i>	<i>-17,4%</i>
<i>dont i2s_DigiBook</i>	<i>1 876,9</i>	<i>1 508,5</i>	<i>24,4%</i>
Total exercice	13 308,7	14 426,8	-7,8%
<i>dont i2s-Vision</i>	<i>7 949,4</i>	<i>9 569,5</i>	<i>-16,9%</i>
<i>dont i2s_DigiBook</i>	<i>5 359,3</i>	<i>4 857,3</i>	<i>10,3%</i>

Tassement anticipé des Ventes

Le niveau des ventes enregistré sur le 4^{ème} trimestre, proche de 4 M€, a permis de limiter la baisse du chiffre d'affaires consolidé, à -7,8 %, sur les douze mois de l'année 2017.

Le 1^{er} semestre avait été fortement impacté par la fin prévue d'un important contrat et par des difficultés techniques pour d'autres clients, contraints de réduire leur flux d'affaires avec i2S. Retraitement fait de ces éléments ponctuels, la baisse de chiffre d'affaires ressortirait alors à -1,5%. Il faut souligner la bonne performance de la part Négoce au sein d'i2s-Vision (+6,7% sur l'année) et celle de l'activité i2s-DigiBook (+9,7% sur l'année), qui signe notamment un quatrième trimestre record (+24,4%).

Une activité VISION temporairement ralentie par des décalages de contrats

A -16,9% à fin décembre 2017, la baisse d'activité enregistrée sur les neuf premiers mois de l'année a été partiellement réduite, sans toutefois parvenir à combler le manque de chiffre d'affaires constaté au cours du 1^{er} semestre. Toutefois, cette baisse ne saurait être que temporaire, tant l'activité s'est montrée capable, en 2017, d'attirer des clients prestigieux, séduits par les capacités d'i2S-Vision en termes de créativité et d'innovation, d'industrialisation et de production en série de produits de très haute technologie, servies par une logistique éprouvée et une organisation agile et normée.

Forte croissance des Ventes pour l'activité DIGIBOOK

Résolument positionné sur l'excellence en termes de qualité d'images et d'expérience utilisateur, i2s-DigiBook a récolté en 2017 les fruits des efforts cumulés en matière de R&D et de Marketing. Les succès confirmés au cours du second semestre sur plusieurs appels d'offres ont permis une croissance des ventes de 10,3 %, nettement supérieure aux attentes, ainsi que la constitution d'un portefeuille de commandes à livrer en 2018 tout à fait satisfaisant.

De nombreux contacts commerciaux sont en cours, témoignant de l'intérêt à l'égard des différentes solutions matérielles et logicielles présentes au catalogue d'i2s-DigiBook et dont la concrétisation au cours des prochains mois devrait permettre une confirmation des perspectives de croissance.

Signe encourageant, témoignant d'un gain d'influence sur le marché mondial, six nouveaux contrats de distribution ont été signés (Brésil, Inde, Pérou, Portugal, Qatar, Turquie). Par ailleurs, un représentant permanent d'i2s-DigiBook a été engagé fin 2017 aux USA, chargé notamment d'accroître la pénétration de nos solutions logicielles en Amérique du Nord.

Progression de la part des ventes à l'export

CAHT EXPORT

En K€

	2017	2016	Variation
Total i2S Export	5 326,18	5 408,31	-1,50%
en % du CA	40,02%	37,49%	2,53%
dont Export direct	4 859,95	4 836,44	0,50%
dont Exonération de TVA	466,2	571,9	-18,50%

Bien qu'ayant légèrement baissé en volume (-1,5%) la part des ventes à l'exportation a progressé de 2,5 points pour atteindre 40% du CA consolidé.

Mise en place des outils marketing générateurs de croissance

Afin d'accroître la pénétration de l'entreprise sur les segments applicatifs diversifiés des technologies de pointe qu'elle maîtrise (Térahertz, Multi spectral, Fluorescence, scanning 3D), des investissements importants ont été affectés fin 2017, à la refonte complète du site internet, ainsi qu'à la mise en place de solutions de marketing entrant et marketing automation, dont les premiers résultats sont attendus à partir du deuxième semestre 2018.

Compte tenu de l'ensemble de ces éléments, et de la position financière très solide de la société, le management d'i2S aborde avec confiance les perspectives de développement commercial de ses activités pour 2018.

A propos d'i2S :

i2S -Innovative Imaging Solutions- est un spécialiste de la vision numérique, qu'elle décline dans deux divisions : i2S -Vision pour la vision industrielle et i2S -DigiBook pour la numérisation documentaire.

i2S -Vision est depuis 1980 un acteur européen pour les systèmes d'acquisition et de traitement d'images, présent sur les marchés des équipements biomédicaux et des équipements de contrôle et mesure industriels, demandant une haute technicité et une grande qualité.

i2S -DigiBook, lancée en 1995 est devenue l'un des leaders internationaux sur le marché des scanners de documents reliés et des solutions pour la valorisation de fonds documentaires ou patrimoniaux.

La Société i2S est cotée sur Euronext Growth depuis le 24 octobre 2007
(ISIN : FR 0005854700 / Mnémo : ALI2S) www.i2s.fr



Prochain rendez-vous

Résultats annuels 2017 : 20 avril 2018 (avant bourse)

Contacts i2S-INNOVATIVE IMAGING SOLUTIONS

Alain RICROS, Président, a.ricros@i2s.fr