

**Chiffre d'affaires 1<sup>er</sup> trimestre 2023 en hausse de 7%  
sur le nouveau périmètre consacré aux solutions d'imagerie,  
en ligne avec la saisonnalité des activités  
et le lancement de nouveaux produits**

EN K€	2023	2022	Variation
<b>Chiffre d'affaires 1<sup>er</sup> trimestre*</b>	<b>3 224,65</b>	<b>3 008,00</b>	<b>7,20%</b>
i2s_Vision	635,71	417,90	52%
i2s_DigiBook	1 728,72	1 696,20	2%
i2s_Medcare	738,22	854,40	-14%
i2s_Orphie	122,00	39,50	209%

**Dont CA EXPORT**

En K€	2023	2022	Variation
<b>Total i2S export</b>	<b>1 966,1</b>	<b>1 739,4</b>	<b>13,0%</b>
<i>En % du CA</i>	61,0%	57,8%	5,4%
<i>Dont Export direct</i>	1 958,8	1 714,6	14,2%
<i>Dont Exonération de TVA</i>	7,4	24,8	-70,3%

(\* ) Chiffres d'Affaires "hors activités de Distribution" et de TWIGA (TUP effective au 01/04/2023)

**Nouveau périmètre, réorganisation, consolidation et mise en place de synergies**

Après une année 2022 marquée par la filialisation de son activité de Distribution (pour une vente définitive en 2024 au partenaire historique BASLER AG) et par l'annonce du rachat de la société toulousaine TWIGA, experte en transmission vidéo (réalisé fin janvier 2023), i2S Innovative Imaging Solutions clôture le premier trimestre 2023 avec un chiffre d'affaires en progression de 7,2% par rapport à celui du trimestre équivalent de 2022, ses ventes atteignant 3 225 K€, hors activité de Distribution et sans les ventes de TWIGA (la société sera intégrée à i2S par une Transmission Universelle de Patrimoine effective au 01/04/2023). Ce premier trimestre a par ailleurs donné lieu à l'intégration des effectifs de TWIGA au sein des équipes d'i2S, ainsi qu'à la réorganisation des processus de management et de décision, où l'organisation par métiers d'i2S est étendue à la société TWIGA ; les fondateurs de l'entreprise midi-pyrénéenne ne sont pas remplacés. Après la consolidation comptable définitive de TWIGA (prévue au 01/04/2023), l'effectif d'i2S comptera 80 collaborateurs, répartis sur les sites de PESSAC, CESTAS et TOULOUSE.

### **i2S- VISION, forte croissance**

Cette activité continue de tirer profit de la reprise de l'investissement par ses clients industriels ; atteignant 636 K€, son chiffre d'affaires progresse de 52% par rapport à celui du premier trimestre 2022 et son carnet d'ordres s'est fortement rempli de commandes cadencées, à livrer sur plusieurs exercices, notamment grâce aux ordres placés par de grands clients équipementiers, signe de leur confiance renouvelée à l'égard de nos solutions d'imagerie.

### **i2S DIGIBOOK, investissements en numérisation du patrimoine**

On retrouve en 2023 le rythme hors crises (sanitaire, guerre en Ukraine) des appels d'offres qui sont traditionnellement publiés en début d'année, dont la décision est prise en cours d'année, pour des matériels livrés au 2<sup>ème</sup> semestre. Avec 1 729 K€ de chiffre d'affaires, les ventes de cette activité ressortent en légère hausse par rapport à celles réalisées au cours du premier trimestre 2022 (1 696 K€), en ligne avec le budget, grâce notamment à une importante livraison en Argentine, pays dans lequel i2S était peu représentée. Nos partenaires distributeurs restent très satisfaits par la compétitivité et la qualité matérielle et logicielle de nos équipements, ainsi que par les nouvelles fonctionnalités annoncées sur certains de nos modèles de scanners, en particulier un scanner grand format deux fois plus rapide que la version actuelle et une caméra à la qualité d'image encore améliorée.

### **i2S-MEDCARE, des produits en cours de développement**

Comme anticipé pour cette activité de produits sur mesure, dont les résultats dépendent de l'activité commerciale de ses clients et du cycle de vie de leurs produits, l'activité MEDCARE affiche sur le 1<sup>er</sup> trimestre 2023 un chiffre d'affaires en baisse de 14% : fin de vie d'un produit et obtention retardée de la certification d'un dispositif de microscopie. Dans le domaine médical, le processus de mise sur le marché s'avère généralement plus long que prévu. A noter que les solutions de microscopie sur mesure offrent des potentialités de ventes qui restent très prometteuses et que le développement d'un dispositif médical portable particulièrement innovant se poursuit au rythme prévu (lancement en 2024).

### **i2S-ORPHIE, excellent accueil de la caméra sous-marine**

Fruit de l'acquisition par i2S, en octobre 2021, de la société d'imagerie sous-marine ORPHIE, cette nouvelle activité a bénéficié ce premier trimestre 2023 d'un réel démarrage de ses ventes, en hausse de 209%. I2S s'emploie à promouvoir la qualité d'image inégalée reconnue par les nouveaux clients dans une campagne marketing de grande ampleur, avec la participation à des salons internationaux (Aberdeen, Southampton, Houston, ...), pour rencontrer des sociétés d'intervention et d'observation sous-marine, utilisatrices de ROV (Robots sous-marin téléguidés).

Cette année, i2S va élargir sa gamme de caméras aux grandes profondeurs et aux plongeurs ; en parallèle, i2S mène des travaux de recherche pour améliorer encore la qualité d'image de ses caméras et collabore avec des partenaires scientifiques au développement d'applications innovantes (démunage, pêche responsable, etc...).

### 13% de croissance des ventes à l'export

Avec 1 966 K€ de facturation au premier trimestre 2023, les ventes à l'export d'i2S continuent leur progression en volume, tirées par les activités i2S-DigiBook et i2S-Orphie, atteignant 61% du chiffre d'affaires total d'i2S.

La structure financière d'i2S Innovative Imaging Solutions reste saine et solide, disposant des ressources nécessaires pour assurer tous ses investissements en moyens humains, en R&D – nouveaux produits -, en outils de production, en marketing et en développement commercial, y compris à l'international.

Par ailleurs la société reste attentive à des éventualités de nouvelles opérations stratégiques de croissance externes afin d'élargir son portefeuille d'activités et/ou renforcer ses parts de marché dans les segments de spécialisation sur lesquels i2S Innovative Solutions est déjà présente.

#### A propos d'i2S :

*i2S - Innovative Imaging Solutions, fondée en 1979, est un spécialiste des solutions de vision intégrée, au service de ses clients à travers cinq activités :*

*i2S - Vision, une activité de conception et de fabrication de solutions d'imagerie depuis 1980, reconnue dans le domaine de la technologie des systèmes d'acquisition et de traitement d'images, dans le visible et le proche infrarouge, regroupant des experts multidisciplinaires « du photon au cloud » et appliquée dans des domaines variés,*

*i2S - DigiBook, lancée en 1995, devenue l'un des leaders internationaux sur le marché des scanners de documents reliés et des solutions pour la valorisation de fonds documentaires ou patrimoniaux, avec la seule solution complète de numérisation, du document scanné à sa mise à disposition sur internet,*

*i2S - Medcare, lancée en janvier 2019, qui concentre au sein d'une équipe dédiée, l'expérience et les compétences acquises par i2S au fil des années, en matière de conception, de fabrication et de certification, de solutions de vision intégrée, destinées à des applications dans la Santé (biomédical, dentaire, vétérinaire) et le Bien-être (cosmétique).*

*i2S - Orphie, intégrée en 2021 en rachetant la société Orphie, spécialisée en imagerie sous-marine.*

*i2S - Twiga, intégrée le 25 janvier 2023, en rachetant la société Twiga, acteur reconnu internationalement dans la conception et la fabrication de systèmes vidéo embarqués, spécialisée dans l'acquisition, la conversion, la compression et le traitement d'images*

La Société i2S est cotée sur Euronext Growth depuis le 24 octobre 2007

(ISIN: FR0005854700 / Mnémo: ALI2S) [www.i2s.fr/fr/page/investisseurs](http://www.i2s.fr/fr/page/investisseurs)

#### Prochain rendez-vous :

Chiffre d'Affaires 1<sup>er</sup> semestre 2023 : 20 juillet 2023 (après bourse)

Contacts i2S-INNOVATIVE IMAGING SOLUTIONS: Xavier DATIN, Président [x.datin@i2s.fr](mailto:x.datin@i2s.fr)