

**Nouveau périmètre dédié aux solutions d'imagerie**  
**avec un cycle d'activité revenu à la normale**  
**Entrées de commandes en hausse et**  
**confiance dans les perspectives de fin d'année**

| EN K€                                    | 2023            | 2022            | Variation      |
|--|-----------------|-----------------|----------------|
| <b>Chiffre d'affaires 1er semestre</b>   | <b>7 047,38</b> | <b>7 572,29</b> | <b>-6,93%</b>  |
| i2s_Vision                               | 1 738,13        | 1 902,92        | -9%            |
| i2s_DigiBook                             | 3 484,49        | 3 727,17        | -7%            |
| i2s_Medcare                              | 1 597,80        | 1 880,90        | -15%           |
| i2s_Orphie                               | 226,96          | 61,30           | 270%           |
| <b>Chiffre d'affaires 2ème trimestre</b> | <b>3 822,73</b> | <b>4 564,29</b> | <b>-16,25%</b> |
| i2s_Vision                               | 1 102,42        | 1 485,02        | -26%           |
| i2s_DigiBook                             | 1 755,77        | 2 030,97        | -14%           |
| i2s_Medcare                              | 859,58          | 1 026,50        | -16%           |
| i2s_Orphie                               | 104,96          | 21,80           | 381%           |
| <b>Chiffre d'affaires 1er trimestre</b>  | <b>3 224,65</b> | <b>3 008,00</b> | <b>7,20%</b>   |
| i2s_Vision                               | 635,71          | 417,90          | 52%            |
| i2s_DigiBook                             | 1 728,72        | 1 696,20        | 2%             |
| i2s_Medcare                              | 738,22          | 854,40          | -14%           |
| i2s_Orphie                               | 122,00          | 39,50           | 209%           |

| En K€                          | 2023           | 2022           | Variation    |
|--------------------------------|----------------|----------------|--------------|
| <b>Total i2S Export</b>        | <b>4 492,0</b> | <b>4 067,7</b> | <b>10,4%</b> |
| <i>En % du CA</i>              | 75,9%          | 62,6%          | 21,3%        |
| <i>Dont Export direct</i>      | 4 483,5        | 4 042,4        | 10,9%        |
| <i>Dont Exonération de TVA</i> | 8,5            | 25,2           | -66,3%       |

**Evolution des conditions d'exploitation, conforme aux attentes**

i2S Innovative Imaging Solutions clôture le premier semestre 2023 avec un repli de son chiffre d'affaires de -6,93% par rapport à celui du semestre équivalent de 2022, ses ventes s'établissant à 7 047 K€. Dans le cadre de son nouveau périmètre d'activités entièrement dédié aux solutions d'imagerie, i2S avait anticipé que les cycles et modèles économiques de ses activités historiques reprendraient leurs modes de fonctionnement d'avant pandémie, caractérisés par deux changements défavorables en comparaison avec le premier semestre de l'année dernière : un retour progressif à la normale du niveau exceptionnellement haut des prix d'approvisionnement des composants électroniques en 2022 et la reprise de la saisonnalité des processus d'appels d'offres au premier semestre pour des livraisons en fin d'année.

L'optimisme et la confiance dans les perspectives d'atterrissage à fin 2023 sont confortés par :

- La hausse sur le semestre des entrées de commandes livrables sur l'exercice, par rapport au semestre équivalent de 2022,
- La vitalité de la nouvelle organisation, avec l'intégration réussie des équipes de TWIGA – basées à Toulouse mais avec un management au siège ayant su insuffler un dynamisme entrepreneurial renouvelé – confortée par des gains de compétitivité anticipés, grâce aux synergies technologiques et commerciales ; à titre d'exemple, un tout nouveau système de transmission vidéo 4K sans fil et en temps réel très performant pour les applications d'imagerie dans les blocs opératoires vient d'être lancé.

### **i2S-VISION – Retour à la normale après la forte hausse du prix des composants électroniques**

En clôturant son chiffre d'affaires du premier semestre 2023 à 1 738 K€, incluant les ventes de TWIGA du second trimestre (sauf celles dans la Santé, incluses dans i2S-MEDCARE), cette entité affiche une baisse conjoncturelle de -9% de ses ventes par rapport au semestre équivalent de 2022. Cette variation est toutefois à relativiser ; en 2022, VISION et TWIGA avaient bénéficié d'un effet favorable lié à la révision à la hausse des facturations de certains de leurs produits – proche de 20% pour certains d'entre eux – mécaniquement tirée par celle des composants électroniques et acceptée par certains clients redoutant des pénuries d'approvisionnement. Avec une forte hausse de ses entrées de commandes par rapport au semestre équivalent de 2022, l'activité i2S-VISION laisse entrevoir des perspectives prometteuses.

### **i2S-DIGIBOOK – Forte activité d'appels d'offres et retour de la saisonnalité d'avant pandémie**

Avec 3 484 K€ de chiffre d'affaires, les ventes de cette entité historique ressortent en baisse de -7% par rapport au premier semestre 2022, tout en étant en ligne avec nos attentes, les processus d'appels d'offres des projets de numérisation retrouvant leur saisonnalité caractéristique d'avant pandémie. Le nombre record de projets en cours de négociation, ainsi que la taille importante du portefeuille de commandes d'équipements à livrer sur l'exercice, confirment la compétitivité de l'offre de cette entité ; les lancements récents de notre nouveau scanner de la gamme Quartz grand format, deux fois plus rapide que celui de la génération précédente, et d'une caméra de la gamme CopiBook à la qualité d'image augmentée, promettent de doper notre pénétration internationale, à l'instar par exemple de l'Espagne, affichant un dynamisme remarquable.

### **i2S-MEDCARE – Montée en puissance des nouveaux clients**

Totalisant 1 598 K€ de chiffre d'affaires, incluant les ventes du second trimestre dans la Santé de TWIGA, cette entité réalise un semestre en baisse de -15% par rapport à l'excellent premier semestre 2022, résultat de l'arrêt d'un produit non remplacé par un client historique d'i2S, avec la constitution d'un stock de fin de vie. En parallèle, les développements de produits sur mesure dans les domaines de la microscopie spécialisée et des dispositifs portables 3D, démarrés il y a quelques années, arrivent à maturité avec des livraisons de premières préséries ; les lancements majeurs de ces produits et leur fabrication dans notre usine sont prévus à partir de 2024.

### **i2S-ORPHIE – Forte demande pour une gamme de caméras reconnue à l'international pour sa qualité d'image**

Avec 227 K€ de chiffre d'affaires sur le premier semestre 2023, cette entité réalise 270% de croissance de ses ventes. Les premiers succès sont notamment le résultat de la participation directe d'Orphie à de nombreux séminaires et salons internationaux (Aberdeen, Houston). Des engagements de commandes significatifs ont été obtenus de la part de leaders reconnus du marché, dont un accord avec un important loueur britannique d'équipements pour l'exploration sous-marine. Pour poursuivre cette dynamique positive, i2S prévoit une extension internationale volontariste des activités d'Orphie, en nouant des accords stratégiques avec des partenaires identifiés sur les marchés

des zones Amérique et Asie-Pacifique dans un premier temps, puis ultérieurement du Moyen-Orient et de l'Afrique de l'Ouest.

### **Progression de 21% du ratio des ventes Export, grâce à i2S-DIGIBOOK et TWIGA**

Avec 4 492 K€ de facturation au premier semestre 2023, les ventes à l'Export progressent de plus de 10% et représentent désormais 76% du chiffre d'affaires global, contre 63% en 2022.

i2S Innovative Imaging Solutions est maintenant focalisée sur les solutions d'imagerie, pour « révéler le potentiel de l'image dans des applications à impact positif ».

L'équipe dirigeante est confiante dans les perspectives de développement des activités de la société sur les semestres à venir : deux gammes de produits mondialement reconnues – DigiBook et Orphie – et des produits sur mesure, en particulier dans le domaine médical – MedCare – ou d'autres applications, mais toujours à impact positif – Vision. Dans ce cadre, elle poursuit sa politique de recherche de cibles d'entreprises à acquérir, stratégiquement pertinentes et à sa portée.

### **A propos d'i2S et de son nouveau périmètre d'activités**

Après la cession au 1<sup>er</sup> juillet 2022 de son entité de Négoce et l'acquisition le 25 janvier 2023 de la société toulousaine TWIGA, le nouveau périmètre d'activités d'i2S Innovative Imaging Solutions est plus que jamais focalisé sur la conception et la fabrication de solutions d'imagerie, dont la raison d'être est de produire un impact positif sur la planète et dans la vie de ceux qui y habitent.

Disposant désormais d'un savoir-faire technologique élargi, en matière de développement de solutions intégrées et embarquées, matérielles et logicielles, du photon au cloud, d'acquisition, de conversion, de compression et de traitement d'images, i2S propose à ses clients deux catégories d'offres, constitutives de son nouveau périmètre d'activités :

**Des produits propres i2S**, spécialisés sur des niches de marché dans lesquelles i2S exerce un métier d'équipementier, avec l'obligation de concevoir ses propres gammes de solutions adaptées aux attentes des différents clients, de nature à faire progresser la notoriété internationale de nos deux entités opérationnelles dédiées suivantes :

**i2S - DigiBook**, lancée en 1995, devenue l'un des leaders internationaux sur le marché des scanners de documents reliés et des solutions pour la valorisation de fonds documentaires ou patrimoniaux, avec la seule solution complète de numérisation, du document scanné à sa mise à disposition sur internet,

**i2S – Orphie**, intégrée en 2021 en rachetant la société Orphie, spécialisée en imagerie sous-marine. La qualité d'image inégalée de la caméra Orphie et la simplicité de son usage pour produire une vidéo en temps-réel, séduisent des clients internationaux de 1<sup>er</sup> rang, fabricants de ROV et sociétés de services en exploration sous-marine, actifs sur les marchés des plateformes pétrolières ou d'éoliennes offshore, des télécommunications, de l'énergie ou de la prospection de minerais et métaux rares reposant au fond de la mer.

**Des produits sur mesure**, développés à façon, dans le cadre de projets alliant conception et fabrication, pour le compte de clients équipementiers, identifiés par i2S à travers une démarche commerciale et marketing proactive et ciblée. La conduite agile de ces projets, réalisée par nos équipes techniques multidisciplinaires, basées à Pessac et à Toulouse, ainsi que la flexibilité et la fiabilité dans les délais de notre usine de production de Cestas, contribuent fortement à l'attractivité de nos deux entités opérationnelles suivantes :

**i2S - Medcare**, lancée en janvier 2019, qui concentre l'expérience et les compétences acquises au fil de années par i2S et par Twiga, lui permettant de répondre aux attentes de clients OEMs internationaux en matière de développement d'applications dans la Santé (équipements de monitoring vidéo sans fil pour blocs opératoires, systèmes d'analyses bactériologiques, capteur de prise d'empreinte 3D en bouche, terminal de microscopie time lapse) et le Bien-être (cosmétique, systèmes de lecture pour malvoyants),

**i2S – Vision + Twiga**, dont l'activité historique, depuis 1980, de conception et de fabrication de systèmes d'acquisition et de traitement d'images, dans le visible et le proche infrarouge, se trouve désormais enrichie par le savoir-faire des équipes toulousaines en matière de solutions embarquées d'acquisition, de conversion et de compression d'images, lui permettant ainsi de proposer ses services de développement à des clients positionnés dans des domaines applicatifs variés, tels que l'Industrie (inspection de contenants en verre), l'Agriculture durable (phénotypage de plantes, suivi du développement de larves d'insectes), l'Environnement et les technologies vertes.

La Société i2S est cotée sur Euronext Growth depuis le 24 octobre 2007

(ISIN: FR0005854700 / Mnémo: ALI2S) [www.i2s.fr/fr/page/investisseurs](http://www.i2s.fr/fr/page/investisseurs)

**Prochain rendez-vous** : Résultats du 1<sup>er</sup> semestre 2023 : 28 septembre 2023 (après bourse)

**Contacts i2S-INNOVATIVE IMAGING SOLUTIONS** : Xavier DATIN, Président [x.datin@i2s.fr](mailto:x.datin@i2s.fr)