

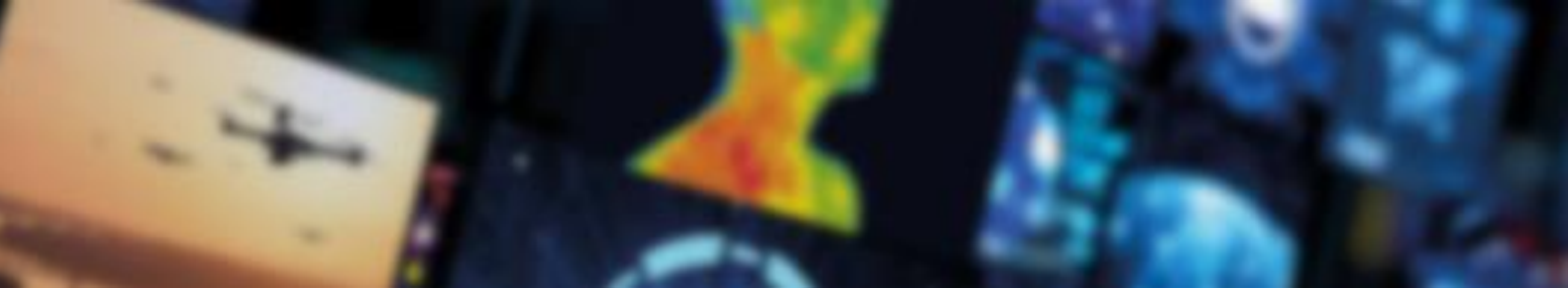
Ralentissement conjoncturel confirmé à fin septembre 2020 Le management maintient le cap et se mobilise pour l'avenir

i2S - Innovative Imaging Solutions publie un CA 9 mois 2020 en baisse de - 21%, logiquement impacté par la crise sanitaire actuelle.

Le management maintient sa confiance dans les perspectives d'avenir à moyen terme ouvertes par le plan stratégique.

9 PREMIERS MOIS

EN K€	2020	2019	Variation
Total chiffre d'affaires 9 mois	8 999,2	11 350,7	-20,7%
<i>Produits</i>	3 992,4	5 248,0	-23,9%
<i>Projets</i>	1 028,3	1 431,7	-28,2%
Total i2S Vision	5 020,7	6 679,7	-24,8%
i2s_DigiBook	3 563,5	4 141,2	-13,9%
i2s_Medcare	415,0	529,8	-21,7%
Chiffre d'affaires 3^{ème} trimestre	2 593,1	3 554,1	-27,0%
<i>Produits</i>	1 099,2	1 773,8	-38,0%
<i>Projets</i>	440,9	550,0	-19,8%
Total i2S Vision	1 540,1	2 323,8	-33,7%
i2s_DigiBook	949,7	1 195,1	-20,5%
i2s_Medcare	103,3	35,2	193,4%
Chiffre d'affaires 1^{er} semestre	6 406,1	7 796,6	-17,8%
<i>Produits</i>	2 893,1	3 474,2	-16,7%
<i>Projets</i>	587,5	881,7	-33,4%
Total i2S Vision	3 480,6	4 355,9	-20,1%
i2s_DigiBook	2 613,8	2 946,1	-11,3%
i2s_Medcare	311,7	494,6	-37,0%
% du CAHT			
<i>Produits</i>	44,4%	46,2%	
<i>Projets</i>	11,4%	12,6%	
Total i2S Vision	55,8%	58,8%	
i2s_DigiBook	39,6%	36,5%	
i2s_Medcare	4,6%	4,7%	



Avec une baisse de 20,7 % (-2.352 K€) par rapport à celui réalisé au cours des neuf premiers mois de 2019, le chiffre d'affaires d'i2S Innovative Imaging Solutions reflète l'impact des bouleversements subis par nos clients en raison de la crise sanitaire, en particulier au cours du troisième trimestre. Néanmoins, la permanence des appels entrants témoigne de l'attrait que nos compétences technologiques et industrielles provoquent auprès de secteurs applicatifs nouveaux et diversifiés, laissant augurer une pénétration élargie, ainsi qu'une bonne dynamique de nos activités, lorsque la reprise interviendra.

L'activité VISION

Cette activité sert ses clients à travers deux pôles :

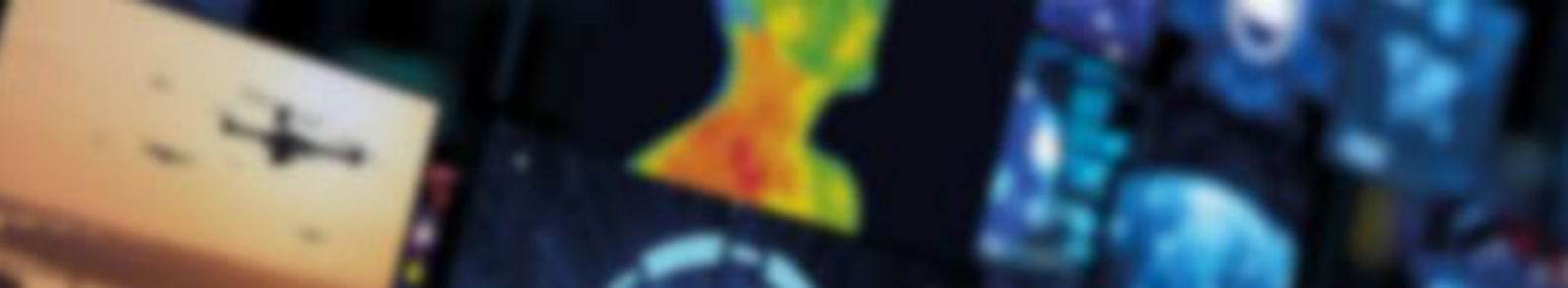
- **Pôle Produits**
Même si les ventes réalisées par ce pôle de négoce ont chuté de 23,9% par rapport à la période équivalente de 2019, le management reste confiant dans l'attractivité des produits de Vision Industrielle de son catalogue. Le ralentissement de l'activité des principaux clients, laisse toutefois anticiper une baisse de chiffre d'affaires du pôle à fin 2020 par rapport à celui réalisé en 2019.
- **Pôle Projets**
Partageant sa force de ventes avec celle du pôle Produits, l'activité de ce pôle, qui a connu une baisse de 28,2% de chiffre d'affaires par rapport aux neuf premiers mois de 2019, a enregistré quelques succès commerciaux au cours du troisième trimestre ; le nombre de prospects entrants et de projets nouveaux dont les commandes sont en cours de négociation, incite le management à rester optimiste dans les perspectives d'avenir du pôle, qui ne devrait toutefois pas parvenir à combler, au cours du trimestre à venir, le retard accumulé.

L'activité DIGIBOOK

Impactée par un troisième trimestre traditionnellement plus faible, l'activité de la Division accuse un retard de 13,9% par rapport à la même période de 2019. Même si le dernier trimestre de l'année est en général le plus dynamique, la visibilité de l'atterrissage à fin 2020 est assombrie par les incertitudes pesant sur la tenue des commissions décisionnaires en matière d'appels d'offres. Malgré les dispositions prises pour être prête à livrer ses solutions de numérisation dans des délais records, la Division ne devrait pas parvenir à rattraper le retard enregistré, laissant anticiper une baisse de chiffre d'affaires sur l'année 2020, par rapport à celui réalisé en 2019.

L'activité MEDCARE

Lancée en janvier 2019, cette activité a su résister au cours du troisième trimestre 2020 avec une progression de 193,4% de ses ventes par rapport à celles réalisées au cours du troisième trimestre 2019. Fortement dépendante de l'appel de livraisons attendues et de facturations prévues dans le cadre du développement de nouveaux projets porteurs d'avenir, la Division est en capacité d'atteindre en fin d'année 2020 le même niveau de chiffre d'affaires que celui réalisé en 2019.



En dépit d'une guidance attendue en baisse en fin d'année 2020, l'équipe dirigeante d'i2S maintient le cap en matière de renforcement de ses capacités industrielles et d'innovation et se mobilise pour l'avenir, restant confiante dans les perspectives ouvertes à moyen terme par son plan stratégique.

A propos d'i2S :

i2S - Innovative Imaging Solutions, fondé en 1979, est un spécialiste de la vision intégrée et augmentée, au service de ses clients à travers trois divisions focalisées :

i2S - Vision, est un acteur européen depuis 1980, reconnu dans le domaine de la technologie des systèmes d'acquisition et de traitement d'images. i2S - Vision exerce son activité à travers deux pôles :

- *Un pôle de distribution à valeur ajoutée de produits de vision artificielle, baptisé Produits,*
- *Un pôle de conception et de fabrication de solutions personnalisées d'imagerie industrielle, scientifique, de défense ou de sécurité, dans le visible, le proche infrarouge et le térahertz, baptisé Projets, regroupant des experts multidisciplinaires « du photon au cloud »,*

i2S - DigiBook, lancée en 1995, est devenue l'un des leaders internationaux sur le marché des scanners de documents reliés et des solutions pour la valorisation de fonds documentaires ou patrimoniaux.

i2S - Medcare, lancée en janvier 2019, concentre au sein d'une équipe dédiée, l'expérience et les compétences acquises par i2S au fil des années, en matière de conception, de fabrication et de certification, de solutions de vision intégrée, destinées à des applications dans la Santé (biomédical, dentaire, vétérinaire) et le Bien-être (cosmétique).

La Société i2S est cotée sur Euronext Growth depuis le 24 octobre 2007

(ISIN: FR 0005854700 / Mnémo: ALI2S) www.i2s-corp.com

Prochain rendez-vous : Chiffre d'affaires 2020 : 28 janvier 2021 (après bourse)

Contacts i2S-INNOVATIVE IMAGING SOLUTIONS

Alain RICROS, Président a.ricros@i2s.fr